

Checklisten

Bedürfnisabklärung

1. Wofür brauche ich das Fahrzeug hauptsächlich (Arbeitsweg, Image, Hobby, Familie, Transport)?
2. Was transportiere ich häufig mit dem Fahrzeug?
3. Bin ich mit Kindern unterwegs?
4. Benzin-, Diesel-, Erdgas-, Elektro- oder Hybridfahrzeug?
5. Umweltaspekte der Antriebsvarianten?
6. Benötige ich Allradantrieb?
7. Schaltgetriebe oder Automat?
8. Wie viel Leistung benötige ich wirklich?
9. Welche Zusatzausstattung benötige ich?
10. Kann ich zuhause eine Ladestation für Elektroautos installieren?
11. Wird das Fahrzeug als Erst- oder als Zweitwagen eingesetzt?
12. Wie viel Geld kann ich für den Fahrzeugkauf und -betrieb einsetzen?

Occasionskauf

1. Bedürfnisse analysieren
2. Budget für Kauf und Unterhalt definieren
3. Informationen sammeln (www.tcs.ch)
4. Informationsmedium auswählen (Internet, Garage, Zeitschriften), Fahrzeuge vergleichen
5. Probefahrten (mind. 30 min, verschiedene Fahrzeuge vergleichen)
6. Zustand des Fahrzeuges prüfen (MFK, Dokumente, Lack, Interieur)
7. Offerten verlangen (Rabatte und Garantieleistung berücksichtigen)
8. Fahrzeug beim TCS Occasions-Testkontrollieren lassen.
9. Kaufentscheid nochmals überdenken (nicht zu Entscheid drängen lassen)
10. Vor definitiver Zusage nochmals über Mehrleistung oder Rabatte verhandeln
11. Bei Vertragsunterzeichnung auf Garantiedeckung und Vertragsdetails achten

Neuwagenkauf

1. Bedürfnisse analysieren
2. Budget für Kauf (+Unterhalt) definieren
3. Informationen sammeln (www.tcs.ch)
4. Informationsmedium auswählen (Internet, Garage, Zeitschriften), Fahrzeuge vergleichen
5. Probefahrten (mind. 30 min, verschiedene Fahrzeuge vergleichen)
6. Offerten verlangen der in Frage kommenden Modelle (Rabatte und Garantieleistung berücksichtigen)
7. Mindestens drei Vergleichsofferten einholen
8. Kaufentscheid nochmals überdenken
9. Vor definitiver Zusage nochmals über Mehrleistung oder Rabatte verhandeln
10. Bei Vertragsunterzeichnung auf Garantiedeckung und Vertragsdetails achten.
11. Bei Fahrzeugwechsel auch gleich Versicherungswechsel (Offerte) überdenken.
12. Mind. einen halben Tag für Fahrzeugübergabe einkalkulieren.

Tipps und Tricks Fahrzeugverkauf

1. Verkaufspreis definieren! (Eurotax-Bewertung / www.tcs.ch)
2. Saubere Fahrzeuge bringen mehr Geld! (Innen- und Aussenreinigung)
3. Besser frisch ab MFK + TCS Occasions-test! (Fahrzeug nach der MFK-Bereitstellung beim TCS-Center anmelden)
4. Fahrzeug richtig inserieren (Fotos und Beschreibung müssen korrekt sein!)
5. Probefahrt immer zu zweit! (Begleiten sie den Interessenten auf der Probefahrt)
6. Ware immer nur gegen Bargeld!
7. Versicherung und Strassenverkehrsamt informieren!